QMI SCAN ENTERPRISE

SPASCIANI S.P.A.

Enterprise Assessment 2024–2025 | Executive Report

Parametro	Valore
Settore	Dispositivi di Protezione Individuale (DPI)
Sede	Milano
Periodo analizzato	2024–2025
Data elaborazione	25 agosto 2026
Organico medio 2025	40 dipendenti

QMI SCORE

91,8 / 100

Classe: ECCELLENZA

1. Quadro finanziario 2024–2025

Indicatore	2024	2025	Variazione / stato
Ricavi	€ 11.298.714	€ 12.547.864	+11%
Utile netto	€ 1.314.499	€ 1.882.035	+43%
EBIT	€ 1.773.261	€ 2.580.836	+45%
Patrimonio netto	€ 9.232.359	€ 10.734.746	+16%
Disponibilità liquide	€ 3.269.673	€ 3.960.357	Aumento
Cash flow operativo	€ 1.689.897	€ 1.995.658	Molto positivo
Debito bancario	n.d.	€ 0	Azzerato
Crediti commerciali	€ 2.182.237	€ 2.993.187	+€ 810.950 | +37,2%
Rimanenze	n.d.	€ 2.459.952	Capitale migliorabile

Figura 1. Evoluzione dei ricavi 2024–2025.

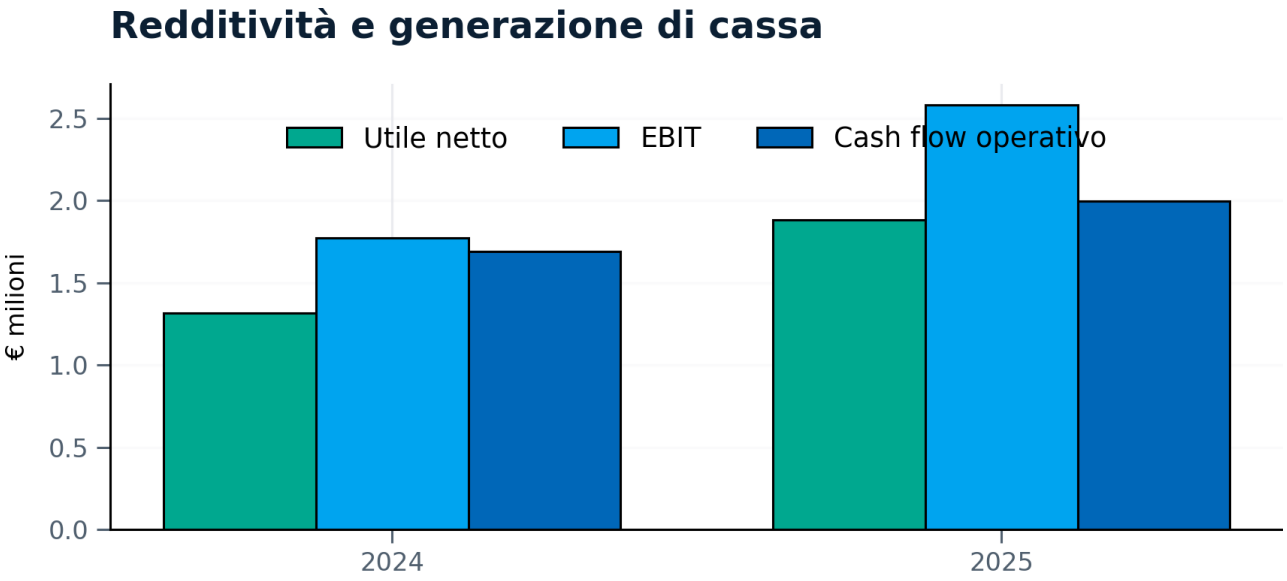


Figura 2. Redditività e cash flow operativo.

Descrizione finanziaria

I dati mostrano crescita dei ricavi, incremento della redditività, elevata patrimonializzazione e forte generazione di cassa. Il debito bancario risulta azzerato. L'area di attenzione principale è la crescita dei crediti commerciali, superiore alla crescita dei ricavi.

2. Investimenti e struttura

Indicatore	Valore
Investimenti materiali 2025	€ 988.339
Investimenti immateriali	€ 35.964
Patrimonio netto Nueva Sibol	circa € 4,84 milioni
Dipendenti 2025	40
Dirigenti	1
Quadri	2
Impiegati	19
Operai	18

Descrizione

Il report descrive una società orientata alla crescita, con investimenti materiali e immateriali e una presenza internazionale in Italia, Spagna e Francia.

3. QMI Scorecard

Asse	Score
Economico	91
Finanziario	95
Operativo	86
Governance	93
Strategico	94

Figura 3. QMI Scorecard sui cinque assi.

PUNTEGGIO FINALE

91,8 / 100

ECCELLENZA

Descrizione QMI

Il profilo più elevato è quello finanziario. Il punteggio operativo, pur alto, è il più basso dei cinque assi e individua lo spazio principale di ottimizzazione.

4. QLI e rapporto costo/opportunità

Scenario	QLI stimato	Orizzonte
Prudente	€ 750.000	36 mesi
Centrale	€ 980.000	36 mesi
Massimo	€ 1.250.000	36 mesi

Figura 4. Scenari QLI preliminari.

Indicatore	Valore
Costo QMI Scan Enterprise	€ 990
Rapporto teorico scenario prudente	≈ 758x
Rapporto teorico scenario massimo	≈ 1.263x
Potenziale QLI complessivo	€ 750.000 – € 1.250.000

Descrizione QLI

La valutazione modellistica preliminare individua dispersioni potenziali in crediti commerciali, supply chain, logistica, capitale circolante e gestione dei processi. Il report precisa che la stima è basata sui dati disponibili e non corrisponde a una certificazione QMI a 286 parametri.

5. Sintesi economica delle raccomandazioni

Area	Recupero potenziale
Crediti	€ 200.000 – € 350.000
Magazzino	€ 150.000 – € 250.000
Supply Chain	€ 100.000 – € 200.000
Mercati	€ 80.000 – € 150.000
Treasury	€ 50.000 – € 120.000
Process Intelligence	€ 100.000 – € 180.000

Descrizione

Le raccomandazioni mirano ad aumentare l'efficienza del capitale e a ridurre le dispersioni economiche potenziali, non a correggere una crisi strutturale.

6. Approfondimento crediti commerciali

Indicatore	2024	2025	Variazione
Crediti verso clienti	€ 2.182.237	€ 2.993.187	+€ 810.950 | +37,2%
Ricavi	€ 11.298.714	€ 12.547.864	+11%
DSO stimato	circa 70 giorni	circa 87 giorni	+17 giorni

Figura 5. Evoluzione dei crediti verso clienti.

Intervento	Potenziale
Riduzione DSO	€ 300.000 – € 500.000
Migliore gestione scaduti	€ 100.000 – € 150.000
Revisione dilazioni	€ 50.000 – € 100.000
Forecast e controllo	€ 50.000 – € 100.000
Capitale liberabile riportando il DSO verso 70 giorni	€ 500.000 – € 700.000

Descrizione crediti

I crediti sono cresciuti più rapidamente dei ricavi. Il report interpreta il fenomeno come un indicatore di attenzione e identifica l'accelerazione degli incassi come una delle principali leve finanziarie individuabili dai bilanci 2024–2025.

7. Piano operativo

Orizzonte	Priorità
90 giorni	Crediti; forecasting; KPI commerciali; riduzione tempi di incasso
180 giorni	Supply chain; logistics audit; ottimizzazione magazzino
360 giorni	Crescita estera; automazione; digitalizzazione processi; incremento marginalità

Descrizione del piano

- Monitorare DSO, crediti scaduti e fasce oltre 30, 60 e 90 giorni.
- Introdurre ranking del rischio cliente e revisione delle dilazioni.
- Creare forecast incassi a 30, 60 e 90 giorni.
- Integrare KPI direzionali su EBITDA, DSO, rotazione magazzino, cash conversion e marginalità.

8. Verdetto executive

Indicatore finale	Valore
QMI Score	91,8 / 100
Classe	ECCELLENZA
Potenziale QLI	€ 750.000 – € 1.250.000
Priorità	Ottimizzazione, non ristrutturazione

VERDETTO QMI

91,8 / 100

Potenziale QLI: € 750.000 – € 1.250.000

Il report descrive Spasciani S.p.A. come patrimonialmente forte, finanziariamente stabile, operativamente efficiente e strategicamente ben posizionata. La priorità è misurare e velocizzare l'impiego del capitale già esistente.